

PRZEDSTAWICIEL NAUKOWO-HANDLOWY

Wymagania:

- Wykształcenie wyższe – diagnosta laboratoryjny lub mgr analityki medycznej
- Doświadczenie zawodowe związane z branżą diagnostyczną
- Dobra znajomość języka angielskiego
- Znajomość języka hiszpańskiego będzie dodatkowym atutem
- Prawo jazdy kat. B
- Dyspozycyjność
- Odpowiedzialność, sumienność, komunikatywność

Oferujemy:

- Pracę w międzynarodowej firmie, w przyjaznym środowisku pracy
- Dla wybranego kandydata umowę o pracę zawieraną od razu na czas nieokreślony
- Możliwość ciągłego rozwoju zawodowego w dynamicznie rozwijającej się firmie
- Stałe wynagrodzenie zasadnicze plus system premiowy
- Podstawowe narzędzia pracy: samochód służbowy, komputer przenośny i telefon

Aplikacje (CV + list motywacyjny) prosimy przesyłać na adres emailowy biura: biuro@wiener-lab.pl, koniecznie z dopiskiem:

"Zgodnie z ustawą z dn. 29.08.97 r. o Ochronie danych Osobowych Dz. Ust. nr 133 poz. 883, wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji i selekcji."

Wymagania:

Znajomości:

Wykształcenie wyższe: analityka medyczna lub podobny
Doświadczenie zawodowe w laboratorium diagnostycznym
Znajomość rynku In Vitro Diagnostics (klientów, konkurentów)
Znajomość produktów do biochemii, hematologii i koagulologii
Władanie językiem Angielskim
Władanie językiem Hiszpańskim mile widziana
Znajomość metodologii sprzedaży i negocjacji

Cechy osobiste:

Sumienna obsługa klientów
Empatia i zdolności do komunikacji ustnej
Spontaniczne ustawienie do rozwiązywania trudności
Poczucie okazji i wizje interesu
Gotowość do pokonania trudnych wyzwań
Dyspozycja do stałego przewyższania określonych celów

Obowiązki:

Poszukiwanie i pozyskiwanie klientów
Oferowanie produktów firmy (aparatury, odczynników, systemów)
Demonstracje i instalowanie systemów diagnostycznych
Doradztwo na temat produktów
Utrzymanie zaktualizowanej bazy danych klientów
Poszukiwanie i zbieranie informacji o rynek